



Nombre Completo: Alexander Decock

Empresa: Solcor

Cargo: Director de Desarrollo de Negocios

Profesión: Ingeniero

¿Desde cuándo es socio de ACESOL?: 2017

Área del postulante:

Generación Distribuida – Net Billing y Autoconsumo.

Experiencia académica y profesional:

Comencé mi formación académica en Universidad KU Leuven en Bélgica, donde primero obtuve el título de Ingeniero Industrial. Posteriormente, amplí mis conocimientos con una Maestría en Economía Empresarial.

Como Gerente de Solcor y Director de Energy Holding, he acumulado más de nueve años de experiencia en el mercado de energía solar fotovoltaica en Chile. Estoy respaldado por la experiencia y conocimientos de haber desarrollado y construido más de 450 proyectos a lo largo de Chile (NB C&I + PMGD).

1. ¿Por qué quieres ser director de ACESOL?

Creo firmemente en la Generación Distribuida y, como Director de Acesol, mi principal interés sería seguir fortaleciendo esta área en su más amplio sentido enfocado en tres temas:

-Autoconsumo: Principalmente dirigido a Clientes Libres donde hay un fuerte aumento en interés por los precios actuales de los PPA y Costos Sistémicos.

-Net Billing Virtual: Aprovechando la ley de Net Billing y su régimen de redistribución de excedentes.

-NB hasta 500 kW, bajando CAPEX y permitiendo expandir la implementación de parques solar FV NB hacia zonas del sur de Chile!

2. ¿Cuál ha sido tu participación en la asociación?

Como socio de ACESOL, hemos apoyado sus iniciativas durante ya casi 7 años, participando activamente en temas normativos con la SEC y en la formación de la mesa de seguridad. Como Gerente General, mis responsabilidades diarias limitaron mi participación activa, pero en mi nuevo rol como director del holding, tendré más tiempo para contribuir significativamente a las actividades y funcionamiento diario de ACESOL.

3. ¿Qué proyectos te gustaría desarrollar dentro de ACESOL? ¿Cuál es el aporte que quieres entregar estando en el directorio?

Reducción de Robos: como Solcor, hemos sufrido mucho por los robos, pero logramos reducirlos en los últimos 12 meses implementando soluciones (tecnológicas), las cuales hemos compartido con socios del gremio.

- Sistema de Alerta y Compartición en Tiempo Real: Crear una plataforma segura para que los miembros de ACESOL reporten robos en tiempo real, compartiendo detalles críticos como ubicación y métodos utilizados, facilitando la colaboración y vigilancia comunitaria.

-Colaboración con Carabineros y PDI: Fortalecer la cooperación con las fuerzas del orden para asegurar respuestas rápidas y eficaces, organizando reuniones periódicas entre ACESOL, Carabineros y PDI para mejorar estrategias y comunicación.

-Estrategias Legales Conjuntas: Promover una representación legal coordinada entre socios en los casos de captura de ladrones, presentando un caso unificado y mejor documentado ante los jueces, estableciendo protocolos estándar para la recopilación de pruebas y presentación de casos.

Actualización de la Norma Técnica (RIC): Apoyar la alineación de las normas técnicas chilenas con estándares internacionales, como los europeos, para reducir costos sin comprometer la seguridad y calidad. Por ejemplo, promover el uso de conductores de cobre y diferenciales de 100 mA para casas.

4. ¿Qué actividades consideras que debería ejecutar ACESOL en beneficio de los socios y del desarrollo solar en Chile?

Tarifa de Inyección para Net Billing: Es crucial clarificar la tarifa de inyección para clientes de Net Billing tras los regímenes de estabilización de precios. Veo dos escenarios: