

Contactar

+569 87349999 (Mobile)
nlatorre16@hotmail.com

www.linkedin.com/in/nicol%C3%A1s-latorre-robles-27878957 (LinkedIn)

Aptitudes principales

Liderazgo de equipos
Microsoft Office
Inglés

Languages

Alemán (Elementary)
Inglés (Full Professional)
Español (Native or Bilingual)

Nicolás Latorre Robles

Ingeniero Civil Industrial

Extracto

Con experiencia en distintos rubros en el área de control. Especializándome en sustentabilidad y energías renovables.

Experiencia

LarrainVial

Analista de Control, Riesgo y Performance
marzo de 2017 - abril de 2018 (1 año 2 meses)
Provincia de Santiago, Chile

Creación de proceso para controlar los gastos de Fondos de Inversión domiciliados en Luxemburgo (SICAV). Control de límites de Fondos Mutuos, de Inversión y Carteras.

Utilización de sistema informático de inversiones RD.

LATAM Airlines Group S.A.

Analista Estudios y Gestión APV&CAT
octubre de 2012 - abril de 2015 (2 años 7 meses)
Santiago de Chile

Control de gestión del área de aprovisionamiento de materiales y catering del servicio a bordo.

Realización de presupuesto y seguimiento de este contra el real.

Evaluaciones de proyecto de mejora continua.

Nissan Marubeni

Master Kaizen (Mejoramiento continuo de procesos)
enero de 2012 - septiembre de 2012 (9 meses)
Santiago de Chile

El Master Kaizen (filosofía Japonesa) se preocupa de mejorar continuamente todos los procesos de la empresa, buscando mayores utilidades y mejorar el índice de satisfacción del cliente.

Se obtuvieron cambios principalmente en el área de venta de vehículos nuevos y de post-venta (mantenciones de mecánica).

Esto lo realicé en 3 sucursales, logrando los siguientes aumentos en el índice: Pudahuel (de 33% a 66%), Vicuña Mackenna (de 56% a 70%) y Padre Hurtado (de 65% a 83%).

Victoria S.A.

Gerente Comercial

mayo de 2011 - diciembre de 2011 (8 meses)

Santiago de Chile

Empresa de Tecnología de la Información me pone como objetivo aumentar las ventas.

Se negocia directamente con Gerentes de empresas de todos los tamaños.

Se comienza con 2 personas a cargo y una facturación de 3 millones mensuales logrados durante los 5 años de la empresa, en 7 meses de trabajo se logra aumentar la facturación a más del doble y con 10 personas a cargo, además de crear áreas como Marketing, Soporte y Desarrollo.

No sólo se ayuda en materia comercial, también se aporta en todas las áreas del Gerente General.

Bci Seguros

Práctica Profesional

enero de 2010 - febrero de 2010 (2 meses)

Santiago de Chile

- Levantamiento de Procesos
- Análisis de estado CCPC y Gestión
- Revisión y propuestas de mejora

Banco Itaú Chile

Práctica Semi-Profesional

enero de 2009 - febrero de 2009 (2 meses)

Santiago de Chile

Ingeniero de estudios área de Planificación y Desarrollo.

Consortio

Práctica Obrera

enero de 2008 - marzo de 2008 (3 meses)

Santiago de Chile

Área de Marketing:

Apoyo a Jefe de campañas para incremento de ventas.

Educación

Universidad de Chile

Ingeniero Civil Industrial · (2004 - 2011)

Auckland English Academy

Communication English , Level Advanced · (2015 - 2016)

ASL Internationale Sprachenschule

Deutsch als Fremdsprache A1, Estudio del idioma Alemán · (2018 - 2018)

RWTH Aachen University

Curso , Sustainable Development: Water-Energy-Food Nexus · (2018 - 2018)

The University of Queensland

Micro Master, Sustainable Energy · (2018 - 2019)